Indice

Introduzione

- I Business Angels e i Business Angels Networks
- Piccole e medie imprese e Capitale di Rischio: l'*equity gap*

Capitolo 1: Logica di formazione a livello europeo

1.1 Potenziale dei Business Angels in Europa

1.1.1 Fonti di Capitale di Rischio per le piccole e medie imprese europee

1.1.2 Panorama europeo: una analisi della Commissione Europea

1.2 La nascita di E.B.A.N.: il ruolo della Commissione Europea

1.3 Alcune riflessioni

1.3.1 L'esperienza europea

1.3.2 Complementarietà del mercato formale e informale del Capitale di Rischio

Capitolo 2: Logica di formazione nel contesto italiano

2.1 Il contesto italiano

2.1.1 Caratteristiche e scelte dio finanziamento della piccola e media impresa italiana: un ambiente in rapida evoluzione

2.1.2 Capitale di Conoscenza: limiti del finanziamento bancario e nuovo ruolo del *Venture Capital*

2.2 Il mercato formale del Capitale di Rischio in Italia

2.2.1 Gli investitori Istituzionali

2.3 Il mercato informale del Capitale di Rischio in Italia

2.3.1 L'investimento privato in Italia

2.4 Associazione Italiana degli Investitori Informali in Capitale di Rischio: I.B.AN.

2.4.1 Statuto, Atto Costitutivo e Codice Comportamentale
2.4.2 Struttura e attività dell'Associazione
2.4.3 I B.A.N. regionali: uno sguardo generale
2.4.4 Uno sguardo ai singoli B.A..N.

Capitolo 3: I.B.A.N.: due anni di attività

3.1 Il sito internet
3.2 Progetti andati a buon fine
3.3 Partnership di I.B.A.N.
3.3.1 I.B.A.N. e Banca Intesa
3.4 Progetti per l'immediato futuro
3.4.1 I *"Wireless Days"*
3.4.2 Il *Venture Project*

Conclusioni

Appendice